



WERDE EIN
GYSLER

SALES-MANAGER / GEBIETSLEITER - NORD-WEST (M/W/D)

DAS SIND WIR! Ein französischer Hersteller für Lade- und Schweißtechnik mit über 55 Jahre Markterfahrung. Wir sind international aufgestellt und beschäftigen mittlerweile knapp 820 Mitarbeiter, davon alleine mehr als 90 in Forschung und Entwicklung. Unser Partner ist der technische Fachhandel, der unsere Geräte, Maschinen und Ausrüstungen an metallverarbeitende Betriebe, Handwerker und Kfz-Werkstätten vertreibt. Seit 2006 sind wir als die deutsche Vertriebs-, Service- und Logistik-Tochter in Aachen ansässig.

Wir suchen eine **Gebietsleitung NORD-WEST (M/W/D)** im Vertriebsaußendienst. Werde Teil unserer schnell wachsenden Unternehmensgruppe.

AUFGABEN

- Festigung und Ausbau der Marktstellung sowie aktive Umsetzung der gemeinsam erstellten Vertriebsstrategien sowie Verantwortung von Umsatz, Kosten und Budget.
- Kompetente Beratung sowie Betreuung unserer Fachhändler.
- Führen, fördern, motivieren Deines AD-Teams (3-5 Mitarbeiter).
- Einführung und Präsentation neuer Produkte von der Vorstellung bis hin zum Verkauf beim Kunden vor Ort sowie auf Messen und Ausstellungen.
- Aktive Zusammenarbeit mit dem Verkaufsdienst, Vertriebsleitung und Marketing.

QUALIFIKATIONEN

- Kaufmännischer Werdegang mit mehrjähriger Erfahrung im B2B-Vertrieb sowie technisches Verständnis im Produktumfeld Schweiß- und Ladetechnik.
- Leidenschaft und Begeisterung für die Tätigkeit sowie eine offene Einstellung gegenüber neuen Wegen.
- Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke, verbunden mit Empathie und kundenorientiertem Denken.
- Der regelmäßige Umgang mit MS Office ist selbstverständlich.
- Selbständige, eigenmotivierte sowie ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit einer ausgeprägten Reisebereitschaft.
- Erfahrung in der Personalführung wünschenswert.

WIR BIETEN

- Unbefristete Festanstellung bei einem der Marktführer in der Schweiß- und Ladetechnik.
- Direkten Draht zur Geschäftsleitungsebene.
- Individuelle Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten mit Fokus auf Deine Stärken.
- PKW - auch zur Privatnutzung - Mobiltelefon und Arbeitslaptop.
- Anteilige Übernahme von Betreuungskosten.

Wir freuen uns auf eine Kurz-Bewerbung (nicht über 5 MB) mit Gehaltsvorstellungen an:

Herrn Jean-Louis Slegers, E-Mail: j.slegers@gys.fr